



ENISA

CLAVES Y CONDICIONES

Cada año la administración pública destina una cifra cercana o superior 100 millones de euros y dando cobertura, a través de las líneas que gestiona Enisa, a más de 600 proyectos empresariales al año, induciendo una inversión de 675 millones de euros. A esa cantidad cabe sumar los recursos propios de la compañía para sumar una capacidad de financiación directa global de más de 200M €. Las líneas de financiación de Enisa, a través de préstamos participativos, están destinadas a proporcionar financiación a largo plazo a emprendedores y empresas que contribuyan a la generación de empleo en sectores de alto potencial y futuro en los próximos años.

****Nota:** a diferencia de muchas líneas de financiación pública, **El plazo de solicitud está abierto todo el año.**

Sobre Enisa

Enisa es una sociedad pública dependiente del Ministerio de Industria, Energía y Turismo (MINETUR), a través de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa (DGIPYME), cuya actividad consiste en proporcionar financiación a largo plazo a emprendedores y empresas con capacidad de desarrollar modelos de negocio viables e innovadores. Para ello, Enisa utiliza fundamentalmente la figura del préstamo participativo, un instrumento financiero a medio camino entre el préstamo bancario y el capital riesgo, que proporciona recursos a largo plazo sin interferir en la gestión de las empresas que lo reciben. Por constituir deuda subordinada, el préstamo participativo, refuerza las estructuras financieras de estas empresas y tiene, además, otras ventajas como la no exigencia de garantías o sus favorables tipos de interés, ligados a la evolución económica de las empresas.

Espero que este documento te ayude a aclarar las principales dudas sobre esta línea y por supuesto, cualquier aclaración adicional, estoy disponible por correo electrónico.



Iván García Berjano
CEO de Finanziaconnect



CARACTERÍSTICAS GENERALES:

- Innovación
- Co-inversión: Solicitan aportación de capital o que se haya realizado en el último año.
- Analizan el Negocio.
- Préstamo Participativo.
- Sin Garantías

LINEAS ENISA PARA FASES INICIALES Y CRECIMIENTO:

○ **LÍNEA JÓVENES EMPRENDEDORES**

Objetivo: Dotar de los recursos a empresas de reciente constitución, creadas por jóvenes, para que puedan acometer las inversiones que necesitan en una fase inicial.

Beneficiarios: Jóvenes emprendedores que no superen los 40 años.

Requisitos

- PYME con domicilio social en España y estar constituida como máximo en los 24 meses anteriores a la solicitud.
- Modelo de negocio innovador
- No sector: inmobiliario o financiero.
- La mayoría del capital formado por personas físicas de hasta 40 años.
- Financian: Adquisición de activos y circulante.



- Aportación de los socios según la cuantía solicitada: al menos el 50% del préstamo concedido.
- Viabilidad técnica y económica del proyecto empresarial.

Condiciones

- Importes: Entre 25.000 € y 75.000€
- Tipo de interés en dos tramos:
 - 1º tramo: Euribor + 3,25% de diferencial.
 - 2º tramo: interés variable en función de la rentabilidad financiera de la empresa con un límite máximo de 6,0%.
- Comisión apertura: 0,5%.
- Vencimiento: máximo 7 años
- Carencial del Principal: 5 año.
- Habitualmente se concede con un plazo de 6 años con 2 años de carencia
- Amortización mensual de intereses y principal.
- Sin garantías

○ LÍNEA EMPRENDEDORES

Objetivo: Apoyar financieramente, en las primeras fases de vida, a las pymes promovidas por emprendedores, sin límite de edad.

Beneficiarios: Emprendedores que quieren crear empresas innovadoras o con una ventaja competitiva clara.



Requisitos

- PYME con domicilio en España y estar constituida como máximo en los 24 meses anteriores a la solicitud.
- No estar enmarcada en el sector inmobiliario o financiero.
- Cofinanciación y nivel de fondos propios, como mínimo, igual a la cuantía del solicitado a Enisa.
- Viabilidad técnica y económica del proyecto empresarial.

Condiciones

- Importe: Entre 25.000 € y 300.000 €
- Tipo de Interés en dos tramos:
- 1º tramo: Euribor + 3,75% de diferencial.
- 2º tramo: interés variable en función de la rentabilidad financiera de la empresa con un límite máximo de 8,0%.
- Comisión apertura: un 0,5%.
- Vencimiento: máximo 5 años
- Carencia del principal: máximo 5 años.
- Habitualmente se concede con un plazo de 7 años con 2 años de carencia
- Amortización trimestral de intereses y principal.
- Sin garantías



○ LÍNEA COMPETITIVIDAD

Objetivo:

Financiar proyectos basados en modelos de negocio viables, rentables y contrastados, enfocados a:

- Mejora competitiva de sistemas productivos y/o cambio de modelo productivo.
- Expansión mediante ampliación de la capacidad productiva, avances tecnológicos, aumento de gama de productos/servicios, diversificación de mercados...

Beneficiarios: Pymes que contemplen mejoras competitivas.

Requisitos:

- PYME con domicilio en España y estar constituida como máximo en los 24 meses anteriores a la solicitud.
- No estar enmarcada en el sector inmobiliario o financiero.
- Cofinanciación de las necesidades financieras asociadas al proyecto empresarial.
- Nivel de fondos propios, como mínimo, igual a la cuantía del préstamo solicitado a Enisa.
- Viabilidad técnica y económica del proyecto empresarial.
- Estados financieros auditados externamente del último ejercicio cerrado, para préstamos aprobados por importes superiores a 300.000 €.



Condiciones:

- Importe: Entre 25.000 € y 1.500.000 €
- Tipo de interés se aplicará en 2 tramos:
 - 1º tramo: Euribor + un 3,75% de diferencial.
 - 2º tramo: interés variable en función de la rentabilidad financiera de la empresa, con un límite máximo de hasta un 8%.
- Comisión apertura: un 0,5%.
- Vencimiento: máximo 9 años.
- Habitualmente se concede con un plazo de 7 años con 2 años de carencia
- Carencia del principal: máximo 7 años.
- Amortización trimestral de intereses y principal.
- Sin garantías



Iván García Berjano, como CEO de Finanziaconnect, ofrece los servicios de un equipo de expertos profesionales para el proceso de financiación, reduciendo el valioso tiempo de los emprendedores y equipos directivos y garantizando la rentabilidad de sus servicios mediante honorarios a éxito.

Finanziaconnect ofrece reducir el tiempo de inversión en el proceso de búsqueda de financiación, dirigir el esfuerzo a las alternativas con posibilidades de éxito, evitando ineficiencias, elaborar documentación y presentaciones profesionales para la obtención de fondos, evitar incorporar grandes costes fijos en la contratación de profesionales y en definitiva, garantizar el éxito de la búsqueda de financiación.



Iván García Berjano
CEO de Finanziaconnect

¡Recomienda este eBook!

